

Venez grandir chez Danone !

APPRENTISSAGE RESPONSABLE DE SECTEUR (H/F)

QUAND ?
DE SEPT. 2017 À AOUT 2018

OÙ ?
FRANCE ENTIÈRE

NIVEAU CIBLE ?
LICENCE

COMMENT POSTULER ?
TAPER « LICENCE » SUR
jobs.danone.com (EN FR)



Le groupe Danone recherche sa future promotion d'apprentis Responsables de Secteur pour Danone Produits Frais France (DPFF), leader sur le marché de l'Ultra-frais avec les marques :



Titulaire d'un BAC+2, vous avez envie d'apprendre et d'évoluer au cœur de la fonction commerciale ?

Vous êtes attiré(e) par le monde de l'Agroalimentaire et de la Grande Distribution ?

Vous êtes fait(e) pour l'École de Vente de Danone !

CHALLENGE – ÉQUIPE – RÉSULTATS – DÉPASSEMENT

Si ces mots résonnent en vous, intégrez sans plus hésiter la promotion 2017-2018 de l'École de Vente en apprentissage, reconnue parmi les meilleures Forces de Vente de France (1^e au classement LSA 2015) !

CONTEXTE

Vous intégrerez un BAC+3 en Commerce et Vente (diplôme reconnu par l'Etat) en contrat d'apprentissage. Vous alternerez des périodes de :

- 15 jours en tant que Commercial(e) terrain sur le circuit stratégique des *Petites et Moyennes Surfaces*
- 15 jours de formation dans un de nos établissements partenaires.

VOTRE MISSION

Vous ferez partie d'une équipe de 7 à 8 apprenti(e)s sous la responsabilité d'un Chef des Ventes Régional. Vous pourrez vous épanouir sur un large terrain de jeu puisque vous serez responsable du développement de votre propre secteur, composé d'une soixantaine de supermarchés et magasins de proximité.

Votre mission consistera à développer le chiffre d'affaires de l'entreprise sur votre secteur en vous appuyant sur les moyens Marketing et sur la puissance des marques Danone. Pour cela, vous mettrez en place 4 types d'actions en magasin :

- Vous vendez les produits de la gamme
- Vous présentez les innovations et conseillez sur la mise en rayon des produits
- Vous mettez en place de la PLV (publicité sur lieu de vente)
- Vous participez aux plans Merchandising

LES + DE CE PROGRAMME

Notre objectif est de vous faire apprendre et grandir. **Vous bénéficierez au départ d'une formation au métier** (techniques de vente, outils, marché Ultra-frais, produits, etc.) et serez ensuite fréquemment accompagné(e) par votre manager en clientèle.

Vous développerez des compétences métiers indispensables au Commercial :

- Apprentissage des techniques de vente
- Gestion de la relation client
- Connaissance de la Grande Distribution

*Rémunération : selon grille d'apprentissage, prime vacances, prime d'intéressement et participation, mutuelle.
Avantages : véhicule de fonction, téléphone, ordinateur, participation aux frais de vie.*

VOS ATOUTS



- de 26 ans (au 01/09/2017)



Permis B (depuis 6 mois min.)



Diplôme BAC+2 (en Commercial ou Agroalimentaire est un +)

Rigoureux(se), vous faites preuve d'organisation et d'une forte sensibilité business. Vous avez un bon relationnel et vous prenez des initiatives. L'esprit d'équipe est également essentiel ! Une bonne capacité à convaincre est un plus.

Vous souhaitez en savoir davantage ? Rejoignez-nous sur :



Danone
Jobs



Danone



JOBTEASER.COM

Vidéos métiers
Danone



Ecole de
vente de
Danone